

# Überblick der Prognose, Hedging und Planung

- Praktikum in der Abteilung Energywirtschaft & Erzeugung  
bei der WSW Wasser & Energy AG

- Cheng Chen  
am 28. September 2011



# Gliederung

1. Grundkenntnisse

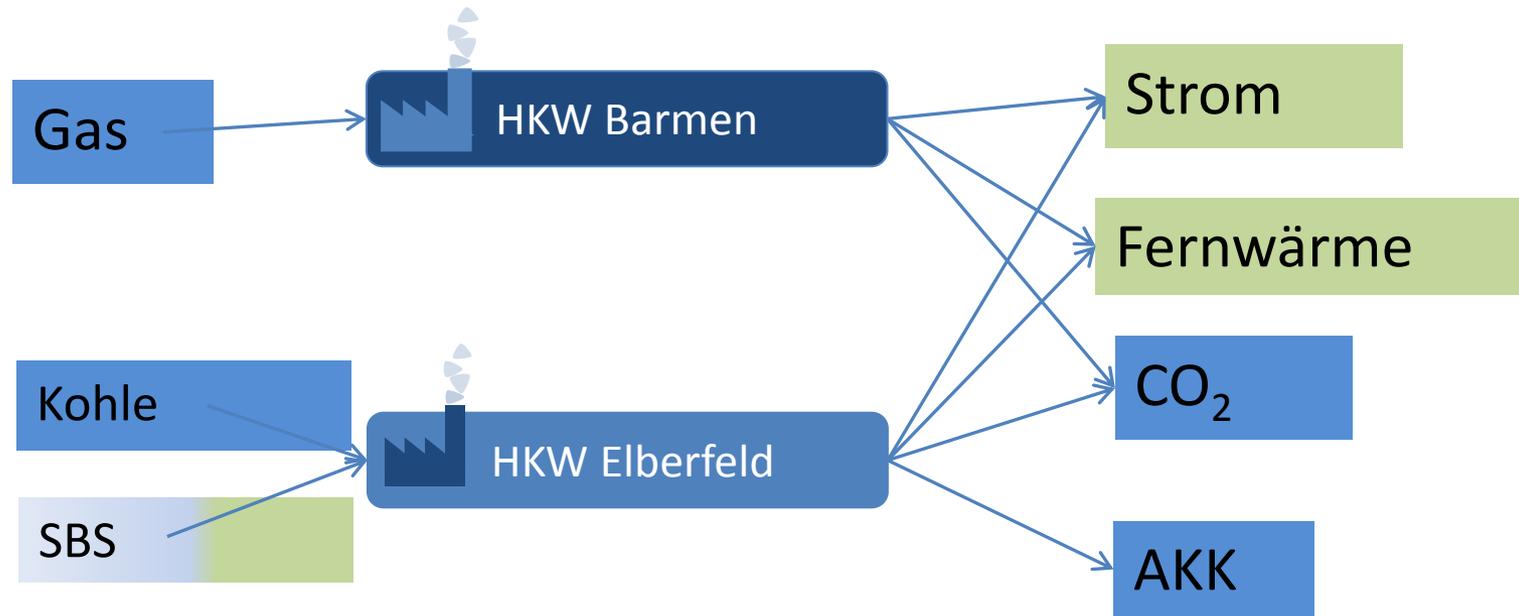
2. Prognose

3. Hedging

4. Planung

# 1. Grundkenntnisse

## Allgemein



SBS: Sonstige Brennstoffe

AKK: Asche, Kalk und Kalkhydrat

 : Erlöse

 : Kosten

# 1. Grundkenntnisse

## Sonstige relevante Faktoren

- Außen Temperatur
- Eigenverbrauch: Wasser usw.
- Gasdurchleitungsgebühr
- Stützfeuerung
- Familien Netznutzung
- Reserverkapazität
- Spitzenlastanlage
- Umlagen
- usw.

# 2. Prognose

## Prognose für Strom

1. Strom ist nicht lagerbar
2. In der theoretischen Weise, wir können so viel wie möglich Strom (unter maximaler Leistung) produzieren und vermarkten
3. Untergrenze der Stromproduziertmenge (z.B. Fernwärmevertrag) muss abgedeckt werden
4. Strompreis Prognose => Stromerzeugungsplan

## Prognose für Fernwärme

1. Außentemperatur
2. Entscheidung für Fahrweise Winter/Sommer

## Prognose für Gas & Kohle

1. Preis und Verbrauchsmenge
2. Ausschlaggebender Faktor für Kostenkontrollieren, sowie Hedging und Planung

# 2. Prognose

## MTP-Tool

- MTP: Mittel term Planing
- Rund - probier – Methode
- Mit Optimierungswirkung

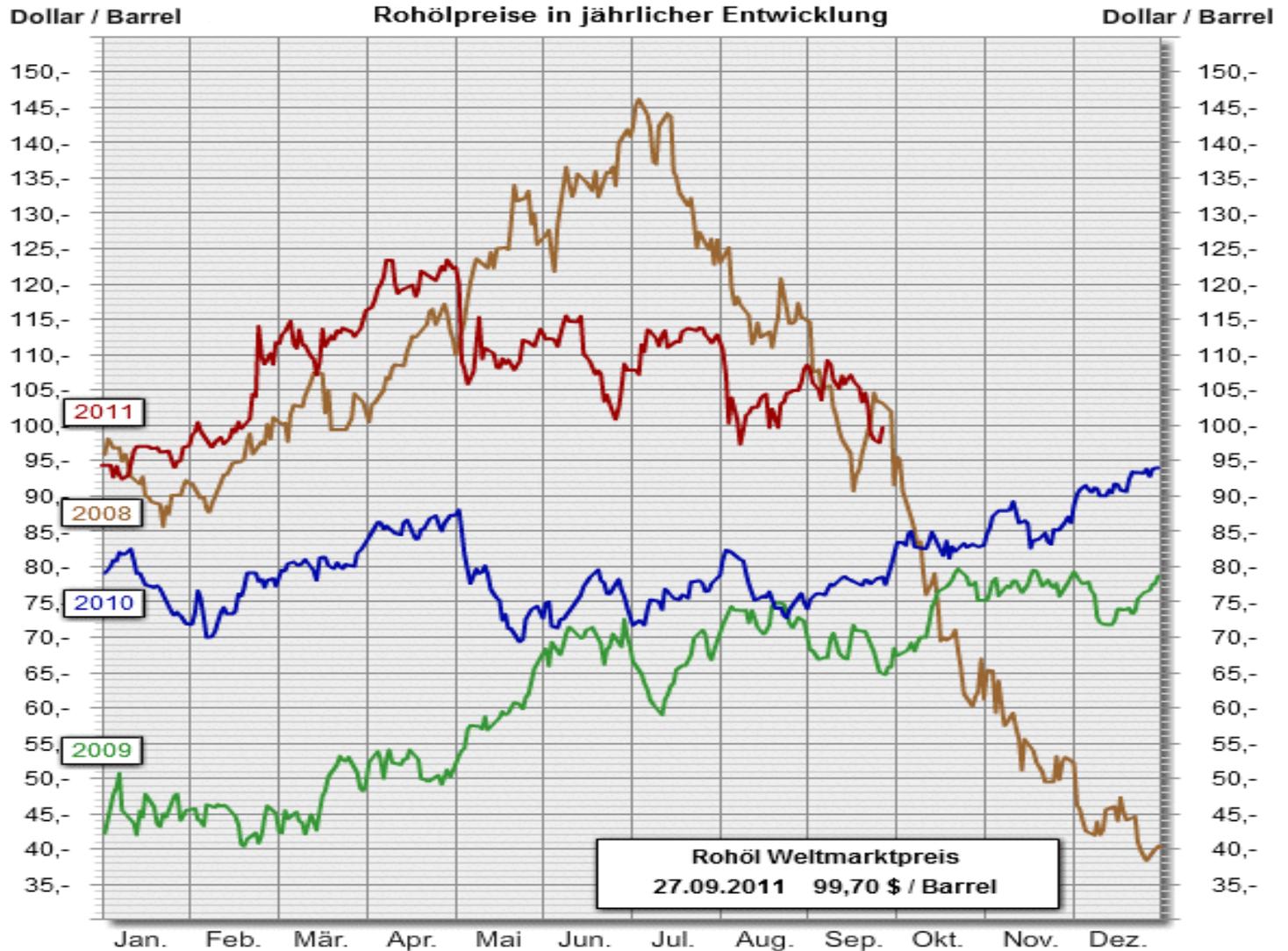
# 3. Hedging

## PREISENTWICKLUNG GROSSHANDELSPREIS STROM AM TERMINMARKT FÜR LIEFERUNG 2008 UND 2009



Quelle: EEX, Indexwerte „Futures“ auf Basis Handelstag - Index Jan 2006 = 100%

# 3. Hedging



# 3. Hedging

- Ziele:
  - Erlösen garantieren
  - Kosten kontrollieren
- Methode:
  - Zeitpunkt Hedging
  - Preis Hedging
  - usw.



Preis  
grenze

100 B

100 B

100 B

Σ 300 B

Öl Hedging als  
Beispiel

# 4. Planung

- Hoch-Rechnung(HR) des aktuellen Jahrs
- Wirtschaftsplan(WP) des nächsten Jahrs
- Unternehmensplan(UP) für die Zukunft
- Wichtige Kriterien
  - Spreads
  - Rohmarge
  - EBIT
  - usw.
- Vergleichen zwischen die Planung in diesem Jahr und die Planung von letzten Jahr
  - z.B. Stomerlöse in HR 2011 v.s. Stomerlöse in WP 2011
- Erklärung den Abweichungen

Vielen Dank!